



## Más del 90% de los smartphones que se adquieren en cuotas son 4G

**Lima, 10 de octubre de 2017.**- CLARO informó que más del 26% de sus ventas de Smartphone se realizan por la modalidad de adquisición en cuotas. En ese sentido, Hugo González, Director de Ventas y Distribución de Claro, detalló que a la fecha más de 300 mil clientes han obtenido sus equipos utilizando este beneficio. *“Acceder a un celular con más funcionalidades y mejores características que el anterior se ha vuelto casi una necesidad para las personas. Hoy más del 90% de los Smartphones que vendemos en cuotas son 4G”* señala.

El ejecutivo de Claro indicó además que el catálogo de equipos disponible para esta opción de compra supera los 70 modelos –la gran mayoría 4G- y pueden ser adquiridos en 12 o 18 cuotas mensuales dependiendo del plan. *“Este beneficio permite a muchos de nuestros clientes acceder a un equipo de características premium, con cómodas cuotas y sin la necesidad de contar con una tarjeta de crédito”,* señaló.

Por ejemplo, contratando un plan Claro Max 59 los clientes tienen la posibilidad de adquirir un Smartphone Motorola Moto C o Huawei Y5 Lite 2017 en 12 cuotas de S/ 6 mensuales; o en plan Claro Max 79 acceder a un equipo LG K8 2017 en 12 cuotas de S/ 9 mensuales.

### **Acerca de América Móvil**

América Móvil es la empresa líder en servicios integrados de telecomunicaciones en Latinoamérica. El despliegue de su plataforma de comunicaciones de clase mundial le permite ofrecer a sus clientes un portafolio de servicios de valor agregado y soluciones de comunicación mejoradas en 25 países de América y Europa. Al 30 de junio de 2017, la compañía contaba con 363 millones de líneas de acceso, que incluyen 280 millones de suscriptores móviles y 82.6 millones de unidades generadoras de ingreso fijas (telefonía fija, banda ancha y televisión de paga). Conozca más en [www.americamovil.com](http://www.americamovil.com)

[www.claro.com.pe](http://www.claro.com.pe)